

股票简称：人福医药 证券代码：600079 编号：临 2014-081 号

## 人福医药集团股份有限公司关于 非公开发行股票募集资金用于补充流动资金的补充公告

### 特 别 提 示

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

### 重要内容提示

● 本公告涉及的公司未来计划、发展战略、预测数据等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。

人福医药集团股份有限公司（以下简称“公司”或“人福医药”）于 2014 年 3 月 26 日公告了《非公开发行 A 股股票预案》，并于 2014 年 8 月 23 日公告了《非公开发行 A 股股票预案（修订版）》。本次非公开发行股票募集资金总额预计为不超过 25.50 亿元，扣除发行费用后拟用于偿还银行贷款 5 亿元、偿还短期融资券 8 亿元和补充公司流动资金约 12.50 亿元。为便于投资者了解本次非公开发行股票募集资金补充流动资金的使用方向，保障中小投资者知情权，维护中小投资者利益，现就本次非公开发行股票募集资金用于补充流动资金的资金需求量测算过程补充公告如下：

#### 一、本次非公开发行补充流动资金项目的基本情况

公司拟使用本次募集资金 12.50 亿元补充流动资金，具体资金需求和使用方向如下表所示：

序号	使用方向	流动资金需求 (万元)	募集资金拟投资 金额 (万元)
1	补充人福医药湖北有限公司所需流动资金	80,808.99	64,300.00
2	补充武汉人福药业有限责任公司所需流动资金	10,077.42	10,000.00
3	补充湖北葛店人福药业有限责任公司所需流动资金	8,431.51	8,000.00

4	补充新疆维吾尔药业有限责任公司所需流动资金	6,752.60	4,500.00
5	补充医疗服务业务板块所需流动资金	50,000.00	38,200.00
<b>合 计</b>		<b>156,070.52</b>	<b>125,000.00</b>

## 二、本次非公开发行补充流动资金的必要性及测算过程

医药行业是关系国民健康、社会稳定和经济发展的国家重点发展产业。经过二十几年发展，公司已形成了以医药为核心的产业基础，在麻醉镇痛药、诊断试剂、生育调节药、维吾尔药等细分领域占据了市场领先地位。近年来，公司坚持“聚焦医药产业，做细分市场领导者”的发展战略，以优势制造业为基础，积极进行外延式扩张，布局医药上下游产业链，加大研发投入，充实销售队伍，拓展国际业务，保持了良好的增长势头。

公司近年来营业收入保持了较稳定的增长，随着销售规模的增长，公司存货储备及应收账款规模也相应增加，对流动资金的需求日益提高。为此，公司管理层积极通过各类内、外部融资手段筹措资金，导致公司近年来各项带息负债余额持续上升，并带来了公司经营风险的增加，阻碍了公司对中长期创新投入的决策。随着资金需求量较大的医药流通业务的逐步发展和即将涉足医疗服务业务，通过向控股股东及战略投资者定向发行股份，以股权融资的方式筹措部分流动资金，成为公司除债务融资以外必须开拓的融资渠道。

本次非公开发行募集资金用于补充流动资金，主要针对资金需求较大的医药流通业务板块和即将涉足的医疗服务业务板块，适当兼顾了原有医药制造业务板块中新业务推出或拓展力度较大的几家控股子公司的资金需求，具体情况如下：

### （一）补充人福医药湖北有限公司（以下简称“人福湖北”）所需流动资金

人福湖北是公司全资控股的一家大型医药商业企业，也是公司医药流通板块的龙头企业和医药商业运营管理平台，通过几年来的拓展、整合，人福湖北已形成以武汉为中心、网络覆盖省内多个地市的“1+N”格局，与省内各级医疗机构长期保持良好的业务合作关系。

随着公司加强医药流通业务板块发展战略的推进，特别是药品集中配送和药房托管业务的大力拓展，人福湖北近两年进入了快速增长的阶段，合并报表销售收入从 2011 年的 38,362 万元增长到 2012 年的 52,263 万元，2013 年进一步增长

到 121,268 万元，增幅分别为 36% 和 132%，年复合增长率达到 78%；利润总额也从 312 万元逐年增长至 411 万元、2,245 万元。人福湖北已发展成为公司旗下一家规模化商业集团公司，并致力于发展成为省内具有一定市场地位的“医疗综合服务商”。

为顺应规模化、集团化发展的要求，人福湖北一方面通过大品种战略和扩大销售覆盖区域，加强现有药品销售业务的发展，并且在传统药品代理的基础上，开始大力拓展医疗器械、体外诊断产品直销业务，先后取得了美国通用电气(GE)基础医疗器械业务湖北地区一级代理资格、罗氏诊断 MD 分子诊断产品湖北地区一级代理资格，同时还取得了西森美康、朗迈诊断及其他品牌体外诊断产品的代理权；另一方面，进一步加强院商合作，通过参与医院药房托管和药品集中配送实现医院渠道销售收入的持续快速增长，并计划地将销售网络布局从省内各地市的完善延伸到周边省份。通过内涵和外延两种方式的共同作用，人福湖北的营业收入有望保持快速增长，预计 2014 年销售收入达到 180,000 万元，2015 年达到 234,000.00 万元，并在 2016 年实现 2014 年初制定的三年内销售收入超 300,000 万元的规划目标。

根据销售百分比法，人福湖北未来三年需要补充的流动资金测算如下：

单位：万元、%

项 目	2013 年度 /2013 年末	比例	2014 年度 /2014 年末 (E)	2015 年度 /2015 年末 (E)	2016 年度 /2016 年末 (E)	2016 年期末预 计数—2013 年 期末实际数
营业收入	121,268.15	100.00	180,000.00	234,000.00	300,000.00	178,731.85
应收票据	842.11	0.69	1,249.96	1,624.94	2,083.26	1,241.15
应收账款	61,643.84	50.83	91,498.81	118,948.45	152,498.01	90,854.17
预付账款	4,191.83	3.46	6,221.99	8,088.59	10,369.99	6,178.16
存货	15,825.37	13.05	23,489.82	30,536.76	39,149.69	23,324.32
各项经营性资产合计	82,503.15	68.03	122,460.57	159,198.74	204,100.95	121,597.80
应付账款	25,525.97	21.05	37,888.55	49,255.12	63,147.59	37,621.62
预收账款	932.90	0.77	1,384.72	1,800.13	2,307.86	1,374.96
应付职工薪酬	309.67	0.26	459.65	597.54	766.08	456.41
应交税金	906.35	0.75	1,345.31	1,748.90	2,242.18	1,335.83
各项经营性负债合计	27,674.89	22.82	41,078.22	53,401.69	68,463.71	40,788.82
<b>流动资金占用额（经营 性资产—经营性负债）</b>	<b>54,828.26</b>	<b>-</b>	<b>81,382.35</b>	<b>105,797.05</b>	<b>135,637.25</b>	<b>80,808.99</b>

注：商业模式不发生大变化的情况下，人福湖北未来各项经营性资产、负债与销售收入

应保持较稳定的比例关系，故以经审计的 2013 年末各项经营性资产、负债余额占年度销售收入的百分比预测 2016 年末各项经营性资产、负债余额。

按业务发展规划测算，人福湖北未来三年的新增流动资金需求为 80,808.99 万元，本次计划以募集资金补充 64,300 万元。

## **（二）补充武汉人福药业有限责任公司（以下简称“武汉人福”）所需流动资金**

武汉人福是湖北省认定的高新技术企业，公司和公司控股 67% 的子公司宜昌人福药业有限责任公司分别持有其 98.33% 和 1.67% 的股权。武汉人福位于武汉国家生物产业园，根据国家新版 GMP 的标准，建有口服外用制剂车间、针剂车间和生化提取车间，目前具备七个剂型的生产能力，主要产品有小牛血去蛋白提取物注射剂、奥卡西平片、布洛芬混悬液等。武汉人福现有员工约 500 人，其中销售人员约 200 人，销售队伍日趋成熟，产品市场占有率稳步提高，进入良好的快速上升通道。

武汉人福于 2012 年 9 月完成搬迁改造和新版 GMP 认证，随着产能的逐步释放，经营业绩呈现加速增长态势，2011 年、2012 年、2013 年销售收入分别为 8,188 万元、10,236 万元、13,319 万元，同比增长率分别为 25% 和 30%。

武汉人福下一步计划加大生产和营销方面的投入，用于重点产品的市场拓展和新业务的储备，以进一步提升销售规模和盈利能力。重点产品之一是小牛血去蛋白提取物注射剂，该产品国内市场需求呈快速上升趋势，预计未来三到五年市场容量达 2.5 亿支。由于产能受限，武汉人福 2012 年该产品的市场占有率仅为 1.51%，2013 年经公司测算达 3%。随着产能的逐步释放，该产品 2014 年销售额将在 2013 年 4,386 万元的基础上实现翻番，2015 年和 2016 年，其销售额预计进一步增长到 13,000 万元和 16,000 万元。重点产品之二是尿激酶制剂，在该产品市场需求逐年扩大，而已有各生产厂家未加大生产和市场投入的情况下，武汉人福计划利用现有生产能力和成熟营销体系，加大该产品的投入，快速抢占新增市场份额，预计 2015 年和 2016 年将分别实现 3,000 万元和 6,500 万元的销售收入。

除小牛血产品和尿激酶制剂产品外，未来三年武汉人福原有其他品种销售收入计划按每年 20% 的速度增长，加上小牛血产品及尿激酶制剂的增长因素，预计武汉人福 2014 年、2015 年和 2016 年的营业收入将达到 19,491.85 万元、28,863.82 万元和 37,936.59 万元。

根据销售百分比法，武汉人福未来三年需要补充的流动资金测算如下：

单位：万元、%

项 目	2012 年度/2012 年末		2013 年度/2013 年末		2014 年 度/2014 年末 (E)	2015 年 度/2015 年末 (E)	2016 年 度/2016 年末 (E)	2016 年末 预计数— 2013 年末 实际数
	金额	比例	金额	比例				
营业收入	10,236.45	100.00	13,319.21	100.00	19,491.85	28,863.82	37,936.59	24,617.38
应收票据	161.20	1.57	52.74	0.40	306.95	454.54	597.41	544.67
应收账款	2,232.16	21.81	1,706.80	12.81	4,250.39	6,294.04	8,272.45	6,565.65
预付账款	1,151.95	11.25	1,222.41	9.18	2,193.50	3,248.17	4,269.16	3,046.75
存货	1,774.43	17.33	1,750.19	13.14	3,378.80	5,003.38	6,576.09	4,825.90
各项经营性资产合计	5,319.74	51.97	4,732.13	35.53	10,129.64	15,000.13	19,715.11	14,982.98
应付账款	1,626.41	15.89	1,866.83	14.02	3,096.95	4,586.00	6,027.52	4,160.69
预收账款	315.95	3.09	1,087.60	8.17	601.62	890.89	1,170.92	83.32
应付职工薪酬	15.87	0.16	8.34	0.06	30.22	44.75	58.81	50.47
应交税金	297.39	2.91	491.11	3.69	566.28	838.55	1,102.14	611.03
各项经营性负债合计	2,255.63	22.04	3,453.87	25.93	4,295.08	6,360.22	8,359.43	4,905.56
<b>流动资金占用额(经营性资产—经营性负债)</b>	<b>3,064.11</b>	<b>-</b>	<b>1,278.26</b>	<b>-</b>	<b>5,834.56</b>	<b>8,639.90</b>	<b>11,355.68</b>	<b>10,077.42</b>

注：2013 年受行业内其他小牛血去蛋白提取物注射液重点生产企业 GMP 改造减少产出因素的影响，市场供求关系短期内发生很大变化，武汉人福 2013 年末应收账款和预收账款占收入的比重出现大幅波动。2013 年底和 2014 年初，同行业企业基本完成了新版 GMP 认证并恢复正常生产，武汉人福经营性资产和负债结构将逐步恢复至正常水平（2013 年度以前的水平）。因此，预测武汉人福未来三年的各项经营性资产和经营性负债余额时，采用 2012 年度各项经营性资产、负债占销售收入的百分比进行计算。

为作好重点产品的市场拓展和新业务的储备，保持快速增长的趋势，武汉人福未来三年的新增流动资金需求为 10,077.42 万元，本次计划以募集资金补充 10,000 万元。

### （三）补充湖北葛店人福药业有限责任公司（以下简称“葛店人福”）所需流动资金

葛店人福是一家专业从事生育调节药物和甾体激素类原料药研发、生产和销售的国家重点高新技术企业，被认定为湖北省生育调节药物工程技术研究中心，其复方米非司酮片产业化项目已被国家发改委列入国家高新技术产业化示范工

程，公司持有其 81.07% 的股权。葛店人福主要产品为米非司酮片（胶囊）、复方米非司酮片、米索前列醇片、左炔诺孕酮胶囊、非那雄胺、醋酸环丙孕酮、布地奈德等产品，拥有独立的营销队伍，营销网络遍布全国 30 多个省、自治区、直辖市，产品出口业务已覆盖东南亚、南美、欧洲及俄罗斯等多个国家和地区。

当前，国内生育调节药市场已经趋于稳定，为了寻找新的业绩增长点，葛店人福需要进行产业链的延伸，纵向上要串起植物原料、初加工、医药中间体、深加工、原料药、制剂的完整产业链，掌握原料价格控制权并充分挖掘利润空间，横向上要做好新产品的开发，向药用辅料等具有较好发展空间的新领域拓展。

### 1、双烯、黄体酮项目

为实现计划生育调节药物产业链的战略延伸，葛店人福于 2013 年开工建设集研发、生产、销售于一体的甾体激素原料药及医药中间体开发加工项目，该项目全面达产后将形成年产 400 吨双烯、100 吨去氢表雄酮、100 吨黄体酮生产能力，成为全国乃至全球甾体激素原料及其衍生物的主流供应商，年销售收入规模 30,000 万元，净利润 2,000 万元。

### 2、药用辅料项目

随着国家对药品质量的重视，药用辅料行业的发展前景被普遍看好。目前葛店人福及下属子公司建设有一支实力强大的研发团队，研发人员学历均在硕士研究生以上，并与武汉大学合作建立了工程技术实验室、与武汉药检所建立了技术合作平台，与湖北省食品药品检验院建立了药用辅料检测研究中心。葛店人福已经取得 60 多个药用辅料生产批件，还有 20 多个在研产品，目前生产销售的主要品种为三乙醇胺、阿拉伯胶、聚维酮 K30、黄原胶、氢氧化钠、吐温 80、丙二醇、乙醇、山梨醇、磷酸盐类等，规划在未来 2-3 年内将到 10,000 万元的年销售收入规模。

其中双烯、黄体酮项目定位为国内、外注册认证原料药及医药中间体，考虑到该项目化学反应釜连续生产及最终原料为季节性收获农产品的特点，需集中采购原材料储备才能保证生产稳定及降低采购成本。此外，无论是双烯、黄体酮还是药用辅料，均非最终产品，销售对象为下游成品药生产厂家，为了迅速扩大销售、抢占市场，需要采用较为宽松的应收账款信用政策，导致应收账款对流动资金的占用。双烯、黄体酮和药用辅料两个新项目的上述特点，决定了葛店人福在新项目建成投产后逐步达产过程中，对流动资金的需要。

葛店人福现有生育调节药等业务已经趋于饱和，未来两年内的销售收入增长将主要来自于上述新建的双烯、黄体酮项目和药用辅料项目，按原有生育调节药等产品销售基本保持稳定，双烯、黄体酮项目和药用辅料新项目 2014 年投产后产能利用率稳定提升，到 2016 年产能利用率达到约 60%、新增年销售收入 24,000 万元预测。

根据销售百分比法，葛店人福未来三年需要补充的流动资金测算如下：

单位：万元、%

项 目	2013 年度 /2013 年末	比例	2014 年度 /2014 年末 (E)	2015 年度 /2015 年末 (E)	2016 年度 /2016 年末 (E)	2016 年期末预 计数—2013 年 期末实际数
营业收入	39,569.97	100.00	42,569.97	50,569.97	63,569.97	24,000.00
应收票据	775.86	1.96	834.68	991.54	1,246.44	470.58
应收账款	11,958.24	30.22	12,864.85	15,282.49	19,211.16	7,252.92
预付账款	1,836.55	4.64	1,975.79	2,347.09	2,950.46	1,113.91
存货	4,694.57	11.86	5,050.49	5,999.61	7,541.92	2,847.35
各项经营性资产合计	19,265.22	48.69	20,725.81	24,620.73	30,949.97	11,684.75
应付账款	3,411.51	8.62	3,670.15	4,359.87	5,480.66	2,069.15
预收账款	1,769.06	4.47	1,903.18	2,260.84	2,842.03	1,072.97
应付职工薪酬	50.45	0.13	54.27	64.47	81.05	30.60
应交税金	132.77	0.34	142.84	169.68	213.30	80.53
各项经营性负债合计	5,363.78	13.56	5,770.44	6,854.85	8,617.02	3,253.24
<b>流动资金占用额（经营 性资产—经营性负债）</b>	<b>13,901.44</b>	-	<b>14,955.38</b>	<b>17,765.88</b>	<b>22,332.95</b>	<b>8,431.51</b>

经测算，葛店人福未来三年的新增流动资金需求为 8,431.51 万元，本次计划以募集资金补充 8,000 万元。

#### （四）补充新疆维吾尔药业有限责任公司（以下简称“新疆维药”）所需流动资金

新疆维药是由公司和新疆维吾尔自治区维吾尔医医院于 2001 年 3 月共同投资创建而成，公司持有其 69.85% 的股权。新疆维药 2014 年 2 月通过新版 GMP 认证，拥有 20 个国药准字号产品文号，其中有 12 个全国独家品种，4 个国家中药保护品种；7 个品种被列入国家医保目录，14 个品种被列入新疆维吾尔自治区地方医保目录。历经十多年的发展，新疆维药已成长为一家集维吾尔药材种植、维药研发、生产和销售于一体的医药企业，是目前国内维药开发投资最多、拥有维药品种最多、剂型最全的民族药生产企业。

新疆维药 2011、2012、2013 年度营业收入分别为 10,442 万元、16,675 万元和 22,065 万元，2012 年和 2013 年分别较上年增长 60%、32%；2013 年实现净利润 2,409 万元，较上一年的 1,826 万元增长 32%。

未来三年是新疆维药发展至关重要的年份：一方面，自 2011 年底新疆自治区开始执行地方基本药物制度，新疆维药的 20 个品种全部被纳入《新疆维吾尔自治区城市社区卫生服务中心基本药物采购目录》和《新疆维吾尔自治区新型农牧合作医疗基本药物集中采购目录》，对新疆维药的产品销量有很大促进，随着新一轮基药、非基药招标工作的展开，新疆维药需要做好充分的准备，加大投标、销售力度的同时，要确保生产能力的同步提升。

另一方面，新疆维药在疆内市场站稳脚跟的基础上，需要加大疆外市场的学术推广力度，逐步开展重点产品的循证医学工作，积极实施市场渗透战略和市场开发战略。疆外市场的拓展，将使新疆维药突破疆内市场的发展瓶颈，大幅拓展未来发展空间。

未来三年，新疆维药规划的营业收入年均增长率不低于 15%。按 15% 的最低目标计算，新疆维药 2014 年应实现营业收入 25,374.54 万元，2015 年实现营业收入 29,180.72 万元，2016 年营业收入达到 33,557.83 万元。

根据销售百分比法，新疆维药未来三年需要补充的流动资金测算如下：

单位：万元、%

项 目	2013 年度 /2013 年末	比例	2014 年度 /2014 年末(E)	2015 年度 /2015 年末 (E)	2016 年度 /2016 年 末 (E)	2016 年期末预 计数—2013 年 期末实际数
营业收入	22,064.82	100.00	25,374.54	29,180.72	33,557.83	11,493.01
应收票据	-	-	-	-	-	-
应收账款	7,347.38	33.30	8,449.49	9,716.91	11,174.45	3,827.07
预付账款	2,836.63	12.86	3,262.12	3,751.44	4,314.16	1,477.53
存货	4,474.76	20.28	5,145.97	5,917.87	6,805.55	2,330.79
各项经营性资产合计	14,658.77	66.44	16,857.59	19,386.22	22,294.16	7,635.39
应付账款	1,083.43	4.91	1,245.94	1,432.84	1,647.76	564.33
预收账款	-	-	-	-	-	-
应付职工薪酬	7.03	0.03	8.08	9.30	10.69	3.66
应交税金	604.35	2.74	695.00	799.25	919.14	314.79
各项经营性负债合计	1,694.81	7.68	1,949.03	2,241.39	2,577.59	882.78
<b>流动资金占用额（经营 性资产—经营性负债）</b>	<b>12,963.96</b>	-	<b>14,908.55</b>	<b>17,144.84</b>	<b>19,716.56</b>	<b>6,752.60</b>

经测算，新疆维药未来三年的新增流动资金需求为 6,752.60 万元，本次计划以募集资金补充 4,500 万元。

#### **（五）补充医疗服务业务板块所需流动资金**

经过二十多年的发展，公司在麻醉药、生育调节药、维吾尔药等医药细分领域确立了行业领导地位，近年来又开始重点发展医药商业领域，以实现产业链的延伸，减少中间环节，逐步接近终端。然而，在原有行业管理体制下，作为医药产品产业链最主要终端且具有良好发展空间的以公立医院为主体的医疗服务领域，却始终包括公司在内的医药企业长期以来梦寐以求但又很难进入的禁区。直到最近几年，国家层面陆续出台一系列政策文件，鼓励和引导社会资本参与举办医疗机构或参与部分公立医院改制，地方政府也开始跟进，2013 年发布的《湖北省深化医药卫生体制改革 2013 年主要工作安排》（鄂政办发〔2013〕54 号）就明确提出了“积极推进公立医院改革，公立资源比较丰富的城市，可引导社会资本以多种方式参与公立医院改革”。随着政策的逐步明朗，公司看到了参与医院改制，彻底打通医药产品产业链并进一步拓展具有良好发展前景的医疗服务业务的希望。

2013 年下半年，公司及时将参与医院改制工作提升到战略发展重点的层面，成立了专门的部门和团队来研究、探讨参与医院改制的可行模式，制订医疗服务业务发展规划，对省内各地市具有一定规模的医院进行摸底，并与相关医院及其所在地的政府部门进行了前期沟通。由于实际操作中地方政府在改革观念、改革力度方面还存在差异，对于医院非营利性质的保留与否、保留数量、医护人员如何从事业单位身份转换为企业身份等具体问题在短期内全面解决存在一定的难度，大多数地市政府和医院都倾向暂不改变医院非营利性质及医护人员事业编制，在短时间内通过投资入股、收购等方式实现对医院的整体改制并转变为营利性医院的初衷难以实现。公司审时度势，兼顾了地方政府及医院的现实需求以及上市公司的财务管理制度要求，转而尝试以合作的方式渐进推进。即公司先为目标医院提供一定资金支持，以帮助医院改善就医环境和医疗装备配置，提升医院的服务能力和经营水平，获取一定的管理费收益；与此同时，公司会在遵守集中采购制度的前提下，优先获得对目标医院药品、医疗器材、耗材等的供应链服务业务，有利于促进公司医药流通业务的进一步快速发展；随着合作的深入，公司还可以借助合作医院在当地的信誉、品牌和在当地居民中的高度认同度，配套建

设月子中心、康复中心、辅助生殖中心等，衍生发展营利性业务；最终，一旦时机成熟，地方政府在营利性医院性质变更、人员事业编制身份转换等方面出现松动时，公司作为医院长期的合作方，将取得更有利的先发优势。

目前，公司选择目标医院主要立足于湖北省内县、区级的二级以上医院，单家医院年收入水平通常不低于 2 亿元。按收入 40% 来源于药品销售及 15% 加价率测算，单家医院药品采购成本 6,956.52 万元。医院药品分散式采购方式下，账期通常是 6-8 个月，集中配送方式下账期会适当缩短，按照平均 6 个月测算，医院应付药品款项余额为 3,478.26 万元（公司下属医药流通板块子公司人福湖北近两年末应收账款余额占年度销售收入 50% 左右比例的情况可佐证这一行业惯例）。公司参与合作后，目标医院要把药品、医疗器械等的供应链服务业务独家授予公司，必须考虑结清对原来供货的医药销售公司的应付账款，公司需准备大致等额的款项为医院垫支，然后才能顺利由下属相关商业公司向目标医院供货。此外，按通行做法，公司还需要另行支付一定金额的药品质量保证金，根据公司过往同类业务开展过程中的经验及考虑双方合作的因素，药品质量保证金按每家 2,000 万元考虑。两项合计，每家医院一旦展开合作，即需要公司准备超过 5,000 万元的流动资金。

年初以来，公司先后与省内 30 余家医院展开了合作接洽，进一步明确了要在 1-2 年内通过多种方式在湖北省内与 10 家以上医院达成合作，在未来 3-5 年内进一步布局约 20 家医院，并在整合上述医院的基础上注入各类资源，打造湖北最具规模及品牌影响力的医院管理集团。

按 10 家医院合作，每家 5,000 万元流动资金需求测算，公司在参与医院改制过程中的流动资金为 50,000 万元，本次计划以募集资金补充不超过 38,200 万元。

特此公告。

人福医药集团股份公司董事会

二〇一四年十二月八日